

CURRÍCULO VITAE

I - DADOS PESSOAIS:

Nome: Alcione Antonio Roth
Endereço: Nossa Senhora de Fátima, Nº. 1058
Bairro: Planalto **CEP:** 95076-720
Cidade: Caxias do Sul - R/S
Fone Contato: (054) 99906 7127 - 99908 4533 - 3211 9072
Data de Nascimento: 25/11/67
Estado Civil: Casado
Carteira Profissional Nº.: 87749 **Série:** 00009.RS

II - GRAU DE INSTRUÇÃO:

Curso Superior: Universidade de Caxias do Sul - Formado em Administração de Empresa.

III - CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO:

Curso: Tendência e Comportamento em Vendas Local: Qualitytool ConsultingGroup	Período: 04 e 05/10/2019 - 12 horas
Curso: Negociação e Gestão de Conflitos. Local: Spheros Climatização Automotiva	Período: 21/07/2015 - 08 horas
Curso: Treinamento Comportamental para Desenvolver Relações Interpessoais. Local: Spheros Climatização Automotiva	Período: 09 a 24/06/2015 - 16 horas
Curso: Excelência no atendimento ao Cliente Local: Janay Consultoria	Período: 18/10/2014 - 08 horas
Curso: Língua Espanhola Local: Guerra Implementos Rodoviários	Período: 15/12/2006 a 18/12/2007
Curso: Matemática Financeira com Auxílio da HP 12C Local: Colégio La Salle Carmo	Período: 23 a 29/09/2007
Curso: Inteligência Interpessoal Local: CIC	Período: 23 a 25/08/2005 - 12 horas
Curso: Gerência e Liderança Local: Escola Profissional São Pelegrino	Período: 21/07/2005 - 08 horas
Curso: Gerenciamento da Qualidade Total Local: Guerra Implementos Rodoviários	Período: 15/07/2004 a 02/09/2004
Curso: Vendas, Atendimento e Relacionamento: Diferenciais Competitivos. Local: Sindilojas Caxias	Período: 14/12/2004
Curso: Técnico de Vendas Local: Micropoint	Período: 26/06/2002 a 14/08/2002
Curso: Windows, Word e Excel Local: Constat	Período: 17/03/1997 a 09/04/1997
Curso: Inglês Básico Local: Challenge EnglishClass	Período: 03 a 12/2001

IV - EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

Empresa: SETBUS/VALEO SOLUÇÕES AUTOMOTIVA

Endereço: Rua Irmão Gildo Schiavo, 32

Período: 01/07/2014 a 22/04/2020

Cargo: Exercia a função de executivo comercial no segmento automotivo, na divulgação de produtos eletrônicos no mercado nacional, visitando representantes e empresários de segmento de ônibus, negociações com todas as montadoras de ônibus, e também no desenvolvimento de novos produtos eletrônicos em outros segmentos de mercado, aumentando o portfólio de produtos.

Empresa: INOVA SISTEMAS ELETRÔNICOS LTDA

Endereço: Ita Ruschel Rauber, 212 Caxias do Sul - R/S

Período: 22/02/2013 a 20/06/2014

Cargo: Vendas externas e coordenador das regiões sudeste e centro oeste do país e visitas a representantes e cliente, divulgando e inovando produtos novos e aumentar a carteira de clientes, criação de novas redes de representantes para a mesma.

Negociações nas montadoras de ônibus (Grupo Marcopolo, Comil, Caio, Buscar e Irizar).

Empresa: DALBOZA IMPLEMENTOS RODOVIÁRIOS (Representante Facchini)

Endereço: RS 122, Km 68 S/N Bairro Forqueta

Período: 18/03/2012 a 19/11/2012

Cargo: Vendedor Externo de Implementos Rodoviários.

Empresa: AGROSERRA COMERCIO de MÁQUINAS E IMPLEMENTOS

Endereço: Av. Rubem Bento Alves, 2555.

Período: 12/08/2011 a 11/11/2011

Cargo: Vendedor Externo de Máquinas de terraplanagem e empilhadeiras.

Empresa: GUERRA IMPLEMENTOS RODOVIÁRIOS S/A

Endereço: Br.116, Km 146

Período: 07/07/1999 a 10/09/2010

Cargo: Coordenador de Vendas

Funções: Coordenar equipe de vendas internas e externas.

Negociador com representantes e clientes;

Análise crítica e acompanhamento do contrato de vendas até sua entrega;

Direcionar tarefas e avaliar pessoas na formação de objetivos geral de resultados;

Viagens a clientes e representantes, monitorando e gerenciando representantes regionais;

Viabilidade de novos produtos, a fim de desenvolver inovações de mercado.

Empresa: DINAÇO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE FERRO E AÇO LTDA

Endereço: RS122 KM 80 - Nossa Senhora da Saúde

Período: 27/05/1996 a 26/01/1999

Cargo: Vendedor Interno

Funções: Negociador com representantes e clientes no ramo do aço;

Vendas de serviços, de matéria prima a produto industrializado (Marcopolo);

Controle de carteira de pedidos, planejamento estoque de matéria prima;

Vendas de produtos especiais.

Empresa: GABY ADESIVOS

Endereço: João da Costa, 570.

Período: 07/08/1995 a 20/10/1995

Cargo: Encarregado de Vendas

Funções: Cotações e viabilidades de preços, vendas para clientes finais automotivos, representantes, venda direta encarregadora Marcopolo.

Empresa: PEPPY LUFFY COMERCIO e REPRESENTAÇÕES LTDA

Endereço: Nossa Senhora de Fátima Número 1058

Período: 20/11/1994 a 30/07/1995

Cargo: Representante Comercial, lojista – Proprietário.

Empresa: MARCOPOLLO S/A

Endereço: Ana Rech

Período: 05/05/1986 a 11/11/1994

Cargo: Analista de vendas

Funções: Agente técnico de vendas, contatos com fornecedores de serviços, clientes e representantes.

V - INTERESSE PROFISSIONAL:

Sou qualificado na gestão comercial, orientando e direcionando tarefas, controlando e acompanhando os vendedores e representantes, visitando também os clientes finais. Desenvolvimento de novos produtos para atender a necessidade do mercado e aumentando o portfólio da empresa, visando o cumprimento de metas estabelecidas, visita a clientes para esclarecimentos e negociações, focando na maximização de resultados.

Caxias do Sul, 2021

Alcione Antonio Roth
alcioneroth@gmail.com

**DECLARO SEREM VERÍDICAS AS INFORMAÇÕES PRESTADAS NO PRESENTE
CURRÍCULO, CUJOS DADOS PODERÃO A QUALQUER MOMENTO SER COMPROVADO.**