

## DADOS PESSOAIS

Endereço: Rua. Báltico, 66 – Jardim do Mar  
São Bernardo do Campo – SP CEP: 09750-490  
Fone: 11- 9 87220306 / 11- 4351-4635  
E-mail: fbaleki80@yahoo.com.br

## OBJETIVO

Supervisor / Coordenador

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Odapel Distribuidora de Autopeças / Consultor de Vendas.** (Março 2019 Abril 2020).

Atividades: Ativar Marcas, estabelecer conceitos. Planejamento de campanhas Publicitárias, Trade Marketing, Posicionamento da marca, Realinhamento de Preços , Estruturação equipe de Vendas.

- **Grid Calotas / Supervisor de Vendas .** (Outubro 2014 – Março 2017 ).

Atividades: Contratação de Representantes, Prospecção de novos clientes, Reativação de clientes, Realinhamento de Preços, Participação em feiras de negócios, atuando em todo território nacional, Revisão de Catálogos e Lançamentos.

- **G&B Distribuidora de Autopeças / Supervisor de Vendas .** (Julho 2011 – Outubro 2014 ).

Atividades: Contratação de Representantes, Prospecção de novos clientes, Reativação de clientes, Realinhamento de Preços, Participação em feiras de negócios, atuando em todo território nacional.

- **Koga Koga Distribuidora / Supervisor de Vendas.** (Junho 2010 – Julho 2011).

Atividades: Prospecção e reativação de clientes em Autopeças, Centros Automotivos, Trocas de Óleo, Distribuidores Regionais, atuando em todo território nacional.

- **Sogefi - Filtros Fram / Consultor de Vendas.** (Junho 2009 – Junho 2010).

Atividades: Realizando visitas Técnicas e Promocionais em Distribuidores, Autopeças, Aplicadores, Trocas de Óleo e Postos de Combustíveis , Divulgação de lançamentos e dicas Técnicas, atuando em todo território nacional.

- **Olimpic Indústria de Autopeças / Consultor Técnico.** (Agosto 2008 – Junho 2009).

Atividades: Atendimento de Garantias, Assistência Técnica, Palestras Técnicas , Prospecção de clientes, atuando em todo território nacional .

- **Sabó / Promotor Técnico Comercial.** (Agosto 2003 – Agosto 2008).

Atividade: Atendimento em Distribuidores de Autopeças, Aplicadores, Realizando: Atendimentos em Garantia, Assistência Técnica, Planejamento e execução de ações estratégicas para gerar demanda, Blitz de ocasião e temáticas, Divulgação de lançamentos. Acompanhamento e monitoramento de Share, Shop de Preços. Análise de mercado, atuando no estado de São Paulo.

- **Gessy Lever Divisão Kibon / Vendedor - Vendedor Promotor.** (Dezembro 1998 – Maio 2003).

Atividade: Vendedor em Hipermercados, Varejos . Atuando em São Paulo Capital e Grande São Paulo.

## Formação Escolar

- Superior completo em Marketing. – Uni ABC.
- Informática: Windows, Office. – Digicad.
- Mecânica: injeção eletrônica, lubrificação, vedação, suspensão, sistemas de freio. – Senai.
- Qualidade – Sebrae.
- Oratória, Como falar em Público, Expressão Verbal - Senac.