



Luciane da Silveira Pott

Comercial / Marketing

Três anos de experiência entre início do processo de vendas, entender o que o cliente precisa, saber como oferecer isso e também o comportamento do indivíduo.

Formação Acadêmica

Cursando Superior em Pedagogia,
Uniftec centro Universitário

Cursando Superior em
Marketing, Uniftec centro
universitário

Técnico administrativo, Centro
Educacional Mutirão
Ensino Médio Completo, Centro
Educacional Mutirão, Caxias do Sul

Cursos Complementares

Curso de Trade Marketing
Curso de Comunicação no Processo
de vendas
Curso Informática Empresarial
Curso de Leitura e interpretação de
desenho técnico e Metrologia
Curso de Marketing Digital - Para sua
Empresa

Habilidades

Boa comunicação
Trabalho em Equipe
Proativa
Criatividade

(54) 9966 - 74227

lucianepott20@gmail.com

Linha São Roque, Linha 140

Experiência Profissional

Metal C Componentes Automotivos - Vendedor Interno (Atualmente)

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

BR Laser Indústria e Comércio de Metais LTDA - Supervisor de Vendas

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

Sanel Móveis Comercial - Vendas

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

Mb Cell Celulares (2020 - 2022) Vendedora / Analista de Redes Sociais

Vendas, atividades administrativas, responsável pela gestão do perfil da empresa nas redes sociais, desenvolvimento de conteúdo.