



Luciane da Silveira Pott

Vendas/ Marketing

Experiência entre início do processo de vendas, entender o que o cliente precisa, saber como oferecer isso e também o comportamento do indivíduo.

Formação Acadêmica

Pós graduação em Design de Interface FSG | Centro Universitário da Serra Gaúcha (cursando)

Superior em Marketing, FSG | Centro Universitário da Serra Gaúcha

Técnico administrativo, Escola São Pelegrino - Caxias do Sul

Ensino Médio Completo, Centro Educacional Mutirão, Caxias do Sul

Cursos Complementares

Curso de Trade Marketing

Curso de Comunicação no Processo de vendas

Curso Informática Empresarial

Curso de Leitura e interpretação de desenho técnico e Metrologia

Curso de Marketing Digital - Para sua Empresa

Habilidades

Boa comunicação

Trabalho em Equipe

Proativa Criatividade



(54) 9966 - 74227

lucianepott20@gmail.com

Linha São Roque, Linha 140

Experiência Profissional

Metal C Componentes Automotivos - Vendedor Interno| Marketing (Atualmente)

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

BR Laser Indústria e Comércio de Metais LTDA - Supervisor de Vendas

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

Sanel Móveis Comercial - Vendas

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

Mb Cell Celulares (2020 - 2022)

Vendedora / Analista de Redes Sociais

Vendas, atividades administrativas, responsável pela gestão do perfil da empresa nas redes sociais, desenvolvimento de conteúdo.