



# Luciane da Silveira Pott

## Vendas/ Marketing

Experiência entre início do processo de vendas, entender o que o cliente precisa, saber como oferecer isso e também o comportamento do indivíduo.

## Formação Acadêmica

Pós graduação em Design de Interface FSG | Centro Universitário da Serra Gaúcha (cursando)

Superior em Marketing, FSG | Centro Universitário da Serra Gaúcha

Técnico administrativo, Escola São Pelegrino - Caxias do Sul

Ensino Médio Completo, Centro Educacional Mutirão, Caxias do Sul

## Cursos Complementares

Curso de Trade Marketing

Curso de Comunicação no Processo de vendas

Curso Informática Empresarial

Curso de Leitura e interpretação de desenho técnico e Metrologia

Curso de Marketing Digital - Para sua Empresa

## Habilidades

Boa comunicação

Trabalho em Equipe

Proativa Criatividade

---

(54) 9966 - 74227

 lucianepott20@gmail.com

 Linha São Roque, Linha 140

---

## Experiência Profissional

### Metal C Componentes Automotivos - Vendedor Interno| Marketing (Atualmente)

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

### BR Laser Indústria e Comércio de Metais LTDA - Supervisor de Vendas

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

### Sanel Móveis Comercial - Vendas

Especializado em vendas, negociações, relacionamento e acordos comerciais. Ligações entre a empresa e os clientes, gestão de perfil da empresa nas redes sociais.

### Mb Cell Celulares (2020 - 2022) Vendedora / Analista de Redes Sociais

Vendas, atividades administrativas, responsável pela gestão do perfil da empresa nas redes sociais, desenvolvimento de conteúdo.