

Samuel Rosa

Fone: (51) 99587-8203. E-mail: tecnol.samuel@gmail.com

Carteira de identidade profissional TE-003550/0 CFA/CRAs.

Cursando Pós-graduação Planejamento empresarial e finanças.

Disponibilidade para mudança de cidade.



Objetivo: ADMIINISTRATIVO, OPERAÇÃO, FINANÇA, GERÊNCIA COMERCIAL/OPERACIONAL.

Síntese de Qualificações

- Atuação na área **administrativa e operações comerciais**, com experiência na coordenação, planejamento e controle das atividades de diversas áreas, fixando políticas de gestão dos recursos financeiros, administrativos, estruturação e racionalização, tendo em vista os objetivos da organização e busca de clientes visando à venda de produtos e serviços financeiros com rotinas práticas.
- Gestão de planos de carreira e programas de benefícios.
- Participação na criação de estratégias de publicidade e marketing.
- Êxito na redução de custos, com elaboração de procedimentos operacionais.

Formação Acadêmica

Graduação em Processos Gerenciais – concluído 2017.

Pela instituição Uninter – na cidade de Montenegro, RS.

Experiência Profissional

11/2022 a 09/2023 **Lojas Colombo AS Comercio de Utilidades Domesticas**
Nacional de médio porte do segmento comercial e varejista.

Gerente Comercial

- Gestão da área de vendas e administrativa financeira, busca de clientes e de atendimento de metas, controle na área administrativa de fluxo de caixa, projeção financeira, elaboração de relatórios e consolidação de custos e orçamentos.
- Responsável pela entrada e saída de mercadorias comercializadas.
- Gerenciamento de equipe, garantindo total aderência às exigências legais e administrativas pré-dispostas pela empresa a serem compridas.

10/2017 a 11/2022 **Lojas Cr Die Mentz**
Nacional de médio porte do segmento comercial e varejista.

Gerente Comercial

- Gestão da área de vendas e administrativa financeira, sendo responsável pela busca de clientes e de atendimento de metas predispostas, controle na área administrativa de fluxo de

caixa, crédito e cobrança, projeção financeira, elaboração de relatórios e consolidação de custos e orçamentos.

- Responsável pela conferência de carga e descarga de produtos.
- Analise de mercado da cidade atuante para a busca de novos clientes e possibilidades de negócios benéficos a empresa.
- Gerenciamento de contratos, garantindo total aderência às exigências legais e administrativas pré-dispostas pela empresa.

09/2010 a 08/2017 **Lojas Quero - Quero**

Nacional de grande porte do segmento comercial e varejista.

Gerente Comercial

- Gestão da área de vendas e administrativa financeira, sendo responsável pela busca de clientes e de atingimento de metas predispostas, controle na área administrativa de fluxo de caixa, crédito e cobrança, projeção financeira, elaboração de relatórios e consolidação de custos e orçamentos.
- Responsável pela criação de planos e projetos gerenciais para otimização dos recursos, assessorando a gerencia na supervisão administrativa e funcional.
- Analise de mercado da cidade atuante para a busca de novos clientes e possibilidades de negócios benéficos à empresa.
- Atuação na análise de vendas, definição de metas, realização de vistos e acompanhamento do trabalho dos vendedores nos clientes, elaborando ações para aumento dos resultados.

12/2007 a 04/2010 **Amara Brasil Ltda.**

Internacional de grande porte do segmento logística a nível comercial e industrial.

Almoxarife

- Gestão da área administrativa e operacional visando a elaboração de relatórios e consolidação de custos e orçamentos, organização de entradas e saídas de mercadorias, bem como lançamentos de notas e emissão dos mesmos.
- Responsável pela criação de planos e projetos para otimização dos recursos, assessorando a gerencia na supervisão administrativa e funcional tanto administrativa como operacional.
- Logística funcional para as demandas decorrentes, visando economia e lucratividade a baixo custo.