

- **CARLOS J. LEAL SANTOS**, 38 anos.  
Última atualização em 14/10/2019  
11-29614187 | 11-957053086  
carlosleal@mdconsig.com.br  
[Travessa Adolfo Betti, Vila Nitro Operária, 08010-385, São Paulo - SP](#)
- **Diretora Comercial**, MD Consig em SP  
De 01/2012 até o momento  
Diretor - Comercial, Vendas - Venda Externa - Expansão e Implantação  
**Ensino Superior em Marketing**, Uninove Memorial em SP  
De 06/2010 até 11/2012

## Resumo

---

- Forte vivência em negociação com corretores, parceiros, prestadores e clientes. Gerenciamento de prospecção, carteira de clientes e pós-atendimento em empresas, comércio e serviços. Treinamento e apoio à equipe de vendas através de reciclagem comercial e técnicas de vendas por telefone, ativa ou receptiva. Vivência em todas as rotinas do departamento comercial. Em decorrência de mais de 10 anos na área empresarial, desenvolvi um expressivo conhecimento e cadastro de fornecedores e clientes no mercado e ferramentas de gestão para área Gerencial, Implantação e expansão.

## Objetivos profissionais

---

- **Cargo desejado:** - Venda Interna - Venda Externa - Representação Comercial - Gestão de Processos e Serviços - Auditoria - Auditoria Externa .
  - **Jornada:** Período Integral
  - **Pretensão salarial:** R\$ 3000,00 - R\$ 10000,00 (Bruto Mensal)
  - **Tipo de contrato:** Efetivo - CLT
  - **Nível hierárquico:** Supervisor a Diretor
- 

## Formação Acadêmica

---

- **Ensino Superior em Marketing :** Uninove Memorial em São Paulo 06/2010 - 11/2012

## Experiência profissional

---

- **Diretora Comercial:** MD Consig em São Paulo

---

*01/2012 - Atual*

**Comercial Vendas - Venda Externa - Diretor Comercial**

**Consultor de Negocio:** Cared Comercial e Distribuidora

*05/2008 a 01/2010*

**Representando Comercial, Promotor de Vendas Externo e Gerente Dep SAC e Garantia.**

**Gerente Comercial:** Banco Cacique SA

*03/2002 a 11/2007*

**Promotor de Vendas, Atendente de Negocio e Gerente Comercial.**

## **Habilidades**

- Treinamento de Vendas e Técnica de Vendas.
- Liderança e Persuasão.
- Gerenciamento de Risco.
- Elaboração de Proposta.

## **Informática**

- 
- Aplicações de Escritório: Microsoft Excel, Microsoft Outlook, Microsoft PowerPoint, Microsoft Word
  - Sistemas Operacionais: Windows
  - Outros programas: CRM

## **Idiomas**

- 
- **Português, Avançado**
  - **Inglês, Básico**

## **Dados Complementares**

- 
- Disponibilidade para viajar: **Sim**
  - Disponibilidade para mudar de residência: **Não**
  - Carteira de Habilitação: **A, B**
  - Tipo de Veículo: **Carro particular**