

Robson do Amaral Rech

Brasileiro, Solteiro, 34 anos, CNH AD, CPF: 831.753.850-87, RG: 6075259439
Rua, Getulio Teixeira Silva, 193 – Pradense / Vacaria-RS
Telefone: (54) 3232-9275/98144-4654 / E-mail: rorech85@hotmail.com
Filiação: José Silvio Rodriguês Rech / Terezinha das Graças do Amaral Rech

FORMAÇÃO

- Bacharelado em Ciências Contábeis – 5º Semestre - UCS. (em andamento).
- Técnico em Agropecuária – IFRS- Campus Vacaria. (Concluído, dezembro/2017).

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Rodoplast Ind. Peças Plásticas para Caminhões. (de julho/2013 a julho/2014).**

Cargo: Consultor Comercial/Vendedor.

Principais atividades:

- Vendas para canais parceiros, auxílio para análise de crédito, prospecção de novos parceiros, implementação, condução e apresentação de campanhas de vendas.

- **Castelo Representações Comerciais. (de março/2015 a março/2016).**

Cargo: Vendedor

Principais atividades:

- Visitas de negociação de compra e venda junto a produtores, na região de Vacaria, Ipê, Antônio Prado, Veranópolis e Bom Jesus.

- Acompanhamento e assistência técnica nos processos de classificação, embalagem, qualidade e padrão de fruta, sendo responsável pelo acompanhamento do carregamento da fruta.

- Atendimento de reclamações, resolução de conflitos e visita a produtores para prospecção de venda e compra de frutas, venda para grandes mercados no Brasil e influenciadores da região da sul, venda de maçã e frutas de caroço.

- **Agropecuária Schio Ltda. (de agosto/2016 a fevereiro/2018).**

Cargo: Monitor de práticas Agrícolas.

Principais atividades:

- Implantação e condução de ensaio de cultivares, para avaliação das principais a serem implantadas nas áreas comerciais.

- Acompanhamento das atividades a serem desenvolvidas como tratamento fitossanitário.

- Ponto forte a liderança, acompanhamento de equipes e condução de atividades pertinentes ao dia a dia do trabalho, manejos como arqueamento, poda, raleio, controle de doenças como cancro-europeu, colheita e instalação de coberturas de telas antigranizo.

- **Ramos e Silva Soluções Financeiras Ltda. (de maio /2018 a Julho / 2019).**

Cargo: Consultor de negócios /Correspondente Santander.

Principais atividades:

- Aumento da base ativa das empresas, passando de 30 para 120 empresas no período de 14 meses, devido ao trabalho de prospecção.

- Incremento no faturamento de aquisições, passando 700 mil para 2 milhões por mês.

- Responsável pela venda de máquinas Getnet, empresa Santander.

QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES COMPLEMENTARES

- Informática Básica (Windows, Word e Excel); montagem e apresentação de Slides
- Sistema de Rodagem/Elétrico/Motor e Iluminação – Universidade Dpaschoal SP. (Concluído, setembro/2010 - 45 horas).
- Gestão de suprimentos logística e manutenção de veículos.
- Assistente financeiro; 8 meses – Transportadora Rocha.
- Agente de compras; 8 meses – Transportadora Rocha.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

- Disponibilidade para viagens e mudança de cidade.