

CURRICULUM VITAE

VANDO LUIS RIBEIRO

RUA OLGA ROCCO COBUCCI 137
PARQUE SANTA BARBARA – CAMPINAS/SP
CELULAR WHATZAPP **19 99948-0845**
TELEFONE FIXO 19 2222-9254
EMAIL: **vandoribe40@gmail.com**
DATA DE NASCIMENTO 17/02/1973
CASADO - 2 FILHOS



COMPET DISTRIBUIDORA DE LUBRIFICANTES PETRONAS – 15/02/2021 – 06/08/2021

SUPERVISOR DE VENDAS

Supervisor de time de vendas dos lubrificantes Petronas, time formado com 11 vendedores, acompanhamento em campo, visitas a clientes, medições das metas, positivações, kpis e atividades de carteira. Contratações e treinamentos.

LITTON BRAKES INDUSTRIA E COMERCIO DE PEÇAS AUTOMOTIVAS - 04/2019 – 30/01/2021

GERENTE COMERCIAL BRASIL

Gerenciamento de toda estrutura comercial do Brasil, montagem de equipes de vendas com representantes comerciais e vendedores, coordenação dos canais de atendimento e vendas, visitação de clientes ativos, prospecção e novos negócios, estratégia de vendas, elaboração de promoções e formação de preços, pesquisa e atualização de mercado e concorrentes. Acompanhamento dos vendedores e representantes, medições de desempenho, direção de negociações.

EBF VAZ ECOPADS INDUSTRIA E COMERCIO DE AUTOPEÇAS - 02/2016 - 04/2019

GERENTE COMERCIAL

Gerenciamento de todo setor de vendas da fabrica, formação de equipe de representantes comerciais, vendedores externos e internos, coordenação dos canais de atendimento e de vendas, elaboração de estratégias de vendas, formação de preços, promoções, pesquisas de mercado e acompanhamento de vendas e concorrentes, atendimento a clientes ativos, prospecção e novos negócios, atuante nos canais atacado e varejo, medição de metas de vendas e produção de peças, medição das atividades de carteiras e positivações nos clientes por canais.

KEKO IND E COMERCIO DE PEÇAS AUTOMOTIVA LTDA - 01/2014 - 02/2016

GESTOR COMERCIAL

Gerenciamento de carteira de canais atacadistas e distribuidores, consultoria nas redes das montadoras com produtos homologados, consultoria técnica de produtos, coordenação dos representantes comerciais, atendimento ao mercado varejista, elaboração de estratégias e medições das vendas.

TREVILUB COMERCIO DE LUBRIFICANTES LTDA - 09/2012 - 10/2013

SUPERVISOR DE VENDAS EXTERNAS

Supervisão de equipe de vendas de lubrificantes no interior de SP, acompanhamento dos vendedores externos, prospecção de clientes, desenvolvimento das carteiras na região, atividade de carteiras, positivações, contratações e formação de equipe de vendas, medição das metas e das atividades.

WEST BRASIL DISTRIBUIDORA DE LUBRIFICANTES MOBIL – 05/2009 - 09/2012

PETROPLUS STP AUTOMOTIVA

COORDENADOR COMERCIAL

Coordenação de equipe de vendas, vendedores externos e internos, atendimento aos clientes, acompanhamento em campo, medições dos números, contratações e treinamento, responsável pelo atingimento das metas, estratégias de vendas, pós vendas e vendas consultivas nos clientes. Positivação de clientes e gestão de atividades das carteiras.

TOP CAMPINAS AUTOMOTIVA DISTRIBUIDORA LTDA - 11/1999 - 02/2009

GERENTE COMERCIAL

Gerenciamento de equipe de vendas, treinamento, acompanhamento, prospecção de clientes, elaboração de propostas comerciais e fechamento de negócios, desenvolvimento de regiões e aumento da participação do mercado, direcionar os vendedores aos melhores resultados e atender a demanda de cada região, aplicação das estratégias de vendas nos pdv, assegurar o giro e a demanda de cada cliente.

WURTH DO BRASIL S/A - 03/1998 - 11/1999

VENDEDOR EXTERNO

Atendimento aos clientes varejistas, visitas e fechamento de vendas no segmento automotivo de peças e químicos como lubrificantes, aditivos e derivados.

DPASCHOAL AUTOMOTIVA S/A -05/1989 – 11/1997

ASSISTENTE DE VENDAS – COORDENADOR COMERCIAL

Atendimento a clientes, assistente de varejo, assistente de logística.

Formação:

Administração de Empresas – Universidade Paulista

Propaganda e Marketing Tecnólogo – Universidade Paulista