

JUAREZ SANTOS PIMENTEL JUNIOR

Curriculum Vitae

Dados Pessoais

Nascimento 15/07/1979 - Salvador/BA – Brasil

Estado Civil Casado.

Endereço residencial Rua Monsenhor Gaspar Sadoc, 292, Costa Azul - Salvador/BA - Brasil
Telefone: +55 71 99117-0251

Endereço eletrônico
jjspjr@hotmail.com / jspj79@gmail.com

Objetivo

Ingressar nessa conceituada organização, visando contribuir de forma planejada, organizada, direcionada e controlada as atividades desenvolvidas pela mesma. Assim, por interesse e motivação em desenvolver-me profissionalmente, pretendo contribuir no crescimento e no alcance de metas da empresa. Para tanto, utilizarei os conhecimentos adquiridos em minha formação e nas experiências conquistadas ao longo de minha trajetória profissional.

Formação/ Titulação

- | | |
|-------------|--|
| 2018 | Pós-Graduação em Gestão da Qualidade, Segurança, Meio Ambiente e Saúde.
Faculdade Batista Brasileira – Salvador - BA |
| 2017 | Graduação em Administração
Centro Universitário Dom Pedro II – Salvador - BA |

Idiomas

Italiano – Básico

Atuação profissional

1. Marcopolo/ Volare / Peça Fácil Veículos

- | | |
|---------------------|---|
| 2011 – Atual | Consultor Comercial Marcopolo / Volare.
Atendimento aos Órgãos do Governo da Bahia e Prefeituras através de soluções técnicas e comerciais para licitações, Empresas do Sistema de Transporte Urbano, Fretamento, Rodoviário e Cooperativas de Transporte Público. Preparação de propostas para análise de créditos de Finame PSI, TJLP, CDC e LEASING à frotistas de pequeno, médio e grande porte, vendas de seguros e consórcios, formalização de cadastro de clientes e Gestão de cobrança. |
|---------------------|---|

2.	Mito Motos.	Coordenador de Vendas. Planejamento, direcionamento e controle das atividades dos funcionários, atendimento ao público nas áreas de vendas internas e externas de novos e seminovos. Realização de ações de marketing, participação de feiras, eventos e workshops.
3.	Ótica	Proprietário. Empresário (Planejamento, Organização, Direção, Vendas e Controle).
4.	Revisa	Consultor de Vendas. Atendimento ao público na área de vendas internas, externas, internet e entrega de veículos.
5.	Tratocar Veículos	Consultor de Vendas. Atendimento ao público na área de vendas internas, externas, internet e entrega de veículos.
6.	Bahia Vip	Consultor de Vendas. Atendimento ao público na área de vendas internas, externas, internet e entrega de veículos.
7.	Frutos Dias S/A	Consultor de Vendas / Supervisor. Atendimento ao público na área de vendas internas, externas, internet e entrega de veículos. Desenvolvimento de planilhas, gráficos e formulários. Gerência de documentos, organização de reuniões e pautas.
8.	Comércio de veículos usados.	Autônomo. Empresário. (Compra e Venda de veículos seminovos).
9.	Itapoan Veículos.	Auxiliar Administrativo / Consultor de Vendas / Supervisor. Atendimento ao público na área de vendas internas, externas, internet e entrega de veículos. Desenvolvimento de planilhas, gráficos e formulários. Divulgações externas e comunicação interna. Gerência de documentos, organização de reuniões e pautas.

Curso de Habilitação Profissional

2018 **Auditor Interno ISO 9001:2015.**
Auditor Interno ISO 14001:2015.
Auditor Interno OHSAS 18001:2007.
Interpretação da Norma 45001.
Alfacert Treinamentos e Consultoria - Salvador - BA
Carga Horária: 128 horas.

Habilidades e Características Profissionais

Habilitação - Categoria D (carro próprio)
Organizado, dinâmico, focado e com vasta experiência no setor automotivo de pesados, leves e inclusive em consultoria técnica. Disponível para viagens.