



CURRICULUM VITAE

MARCELO THOMAZ MELARA

Idade: 50 anos

Rua Oswaldo Aranha, 830

Bairro Centro - São Marcos RS - 95190.000

Fone/WhatsApp: (19) 98218.4483 (tim)

(54) 98400.6094 (Oi)

e-mail: marcelomelara@bol.com.br

Formação Acadêmica :

3º Grau Incompleto em Arquitetura (UNISINOS - São Leopoldo RS)

Experiência Profissional :

Empresa: Lucap Portas e Componentes

Período: agosto/19 a dezembro/19

Cargo: Representante Comercial Externo

Vendas de portas e componentes para móveis.

Empresa: Davigue Implementos Rodoviários

Período: fevereiro/18 a agosto/19

Cargo: Vendas

Vendas de carrocerias para caminhões e kit-bobineiras para transportes de bobinas de aço em carretas. Parceria na venda de guindastes HFort Implementos Florestais e Sucateiros.

Empresa: Diamante

Período: Junho/17 a Janeiro/18

Cargo: Vendas

Vendas de esquadrias de alumínio.

Empresa: Naléssio Madeiras

Período: Setembro/14 a Setembro/16

Cargo: Gerência e Vendas

Experiência como gerente com responsabilidade pela loja de Rio Claro, inclusive pelas vendas externas em parceria com arquitetos, marcenarias, construtoras e obras de pequeno a grande porte.

Experiência Profissional:

Experiência de mais de 25 anos na área de projetos e vendas em móveis planejados, com amplo conhecimento em projetos arquitetônicos e prática de gerenciamento de equipes, tendo vivência em lojas como Florense, Bontempo, Formaplas, S.C.A, Evviva, Dell Anno, Celmar e algumas marcenarias da região.

Trabalhei como representante e vendedor da empresa Fabbof Componentes Automotivos no interior de São Paulo, região de Ourinhos até Franca.

Atividades Desempenhadas:

- ✓ Vendas Internas e Externas
- ✓ Gerenciamento comercial e técnico de Lojas
- ✓ Coordenação e acompanhamento de Montagens
- ✓ Conferência e encaminhamento de Projetos e Pedidos
- ✓ Medições e Plantas Técnicas
- ✓ Assistência Técnica, organização de mercadoria em depósito e entrega

- ✓ Parceria em Mostras de Arquitetura (DECOR e CASA COR em Piracicaba, Campinas e Americana)
- ✓ Elaboração e acompanhamento na execução de show-room
- ✓ Atendimento e Parceria com Arquitetos e Construtoras
- ✓ Conhecimento, contato e vivência em várias cidades nas regiões de Piracicaba, Campinas e Bauru
- ✓ Parceria de eletros Falmec, Elettromec, Kitchenaid, Ariston e Lofra
- ✓ Parceria em tampos de Corian e Silestone
- ✓ Parceria com Mekal e Rubinettos
- ✓ Pós venda e satisfação do cliente
- ✓ Acompanhamento e treinamento na produção junto às fábricas trabalhadas.

Cursos :

- Vendas e Atendimento
- Pós-Venda
- 2020 - Florense
- PROMOB - Dell Anno / Bontempo / S.C.A
- Assistência Técnica - Florense / Dell Anno / Bontempo
- Vendas / Lançamentos de produtos / Projetos - Florense / S.C.A
- Neurolingüística em vendas e abordagem e fechamentos - Florense / Bontempo / Dell Anno

Participação em várias palestras sobre atendimento, fechamento e vendas, trabalho em equipe; pós-venda e satisfação total do cliente; liderança.

Piracicaba, 05 de Fevereiro de 2020.

Marcelo Thomaz Melara