

Mariane Lazzari

Rua Benjamin Michelin, 167 São Marcos – RS

E-mail: maryane_lazzari@hotmail.com

CNH: B

Celular/WhatsApp: (54) 99645 4516

LinkedIn: [\(19\) Mariane Lazzari | LinkedIn](https://www.linkedin.com/in/19-mariane-lazzari/)

OBJETIVO – Vendas Internas/Externas



RESUMO PROFISSIONAL

Profissional com 16 anos de experiência de mercado, com atuação nas áreas Administrativo, Comercial e Vendas.

Ampla experiência no comercial através de e-mail, ligações e whatsapp, prospecção de clientes, levantamento de demandas, elaboração de cotações, acompanhamento e fechamento de pedidos e pós vendas.

Formação Acadêmica

- Pós Graduação em Gestão Comercial e Vendas – Uninter – Cursando
- Graduação em Administração de Empresas – UCS – Conclusão: 12/2016

Experiência Profissional

Empresa: Alltech Máquinas e Equipamentos Ltda

Analista de Inteligência Comercial Pleno - 09/2021 a 04/2024

- Responsável pela carteira de clientes de SC
- Prospecção de novos clientes e levantamento de demandas
- Suporte aos representantes
- Acompanhamento e pós vendas
- Atendimento via telefone, e-mail e whatsapp para clientes de usinagem e injeção plástica
- Coleta de dados e atualização em CRM

Principais Resultados:

Aumento de vendas na região de Santa Catarina em 40%. Melhora de relacionamento entre representantes e analistas, gerando mais confiança e trabalho em equipe.

Empresa: Bitcom Serv. Software e Solution Ltda

Agente de Registro - 12/2020 a 09/2021

- Atendimento cliente final para certificação digital
- Prospecção de novos agentes em contabilidades da região
- Suporte e treinamento para os agentes cadastrados
- Atendimento presencial e online

Empresa: Uniformos Equipamentos para Gastronomia Ltda

Vendedora – 05/2019 a 12/2019

- Responsável pela carteira de clientes de RS
- Prospecção de novos clientes e levantamento de demandas
- Acompanhamento e pós vendas
- Atendimento via telefone, e-mail e whatsapp para clientes finais e revendas

Principais Resultados:

Aumento nas vendas de 110%, criação de planilhas para acompanhamento junto aos clientes nos tornando mais próximos. Podendo verificar quais eram as suas perspectivas de vendas e antecipando pedidos.

Empresa: Trust Distribuidora de Autopeças Eirelli (Multilight Lanternas)

Assistente Comercial – 04/2018 a 04/2019

- Responsável pela carteira de clientes de PR
- Prospecção de novos clientes e levantamento de demandas
- Acompanhamento e pós vendas
- Atendimento via telefone, e-mail e whatsapp para revendas de autopeças
- Coleta de dados e atualização no sistema