

Marlon Dias Fernandes
Rua Almirante José Saldanha da Gama, 75 apto 103C
Brasileiro, Casado, 47 anos.
Celular: 11 94711 2778
Email: marlondiasf@hotmail.com

Áreas de Interesse: Comercial

Resumo das qualificações

- 25 anos de experiência na área comercial: conhecimentos em vendas de peças e acessórios de veículos (linhas leve e pesados); climatizadores, produtos químicos automotivos; habilidades em prospecção, atendimento e fidelização de clientes.
- Habilidade no atendimento aos clientes no pré e pós-vendas, esclarecimento de dúvidas sobre produtos e resolução de problemas.
- Gestão de escritório de vendas e terceirização de serviços automotivos.
- Vasta experiência em compra e venda de veículos novos e usados; avaliação de veículos, conhecimentos sólidos de todo processo de compra e venda, incluindo obtenção de crédito junto a instituições financeiras e regularização documental.
- Gestão de equipes.

Qualificações Técnicas

- Conhecimentos em informática, excel, gestão de anúncios web, sistemas de inclusão de pedidos de venda.

Experiência Profissional

RJ Distribuidora de Peças para Caminhões Ltda. – 08/2020 até o momento
Representante comercial

- Representação comercial de peças e acessórios em geral para linha de veículos pesados.
- Venda de climatizadores e toda linha “BL Fibras”.

Radnaq Automotive – 10/19 a 07/2020

Vendedor interno

- Venda de produtos químicos automotivos.
- Atendimento e prospecção de clientes – gestão de pedidos e faturamento via sistema.

Grupo CAOA – Yellow Mountain Distribuidora de Veículos – 02/19 a 10/2019

Supervisor Comercial

- Gestão de equipe de vendas;
- Supervisão e desenvolvimento de processos comerciais de venda e pós-venda
- Avaliação de automóveis usados;
- Preparação do show room de acordo com metas e estoque;
- Sólidos conhecimentos nos sistemas “Dealer” e “DS Auto Estoque”.

Perfil Veículos – 09/2016 a 01/2019Vendedor/Gerente

- Gestão de escritório de vendas de automóveis novos e usados e terceirização de serviços automotivos;
- Compra e venda de automóveis novos e usados;
- Avaliação de automóveis;
- Regularização documental relativas a veículos e habilitação.

Rododias Transportes – 07/2009 a 09/2017Proprietário

- Transporte rodoviário de máquinas e plataformas;
- Gestão e prospecção de clientes;
- Gestão de equipes: responsável pelo gerenciamento de fretes de 03 motoristas;
- Especialização em máquinas e plataformas – treinamentos aos clientes para operacionalização.

Auto Salloon – 04/2005 a 06/2009

- Compra e venda de automóveis novos e usados;
- Avaliação de automóveis;
- Regularização documental relativas a veículos e habilitação.

Anhembi Veículos (Concessionária Chevrolet) – 01/2003 a 03/2005

- Compra e venda de automóveis novos e usados;
- Avaliação de automóveis;

Formação Acadêmica

- **Gestão comercial (em curso)**
- **Graduação em Direito (8º semestre)**