

Paulo Sérgio Justo

Nascido em 16/02/1965

Rua Ibitinga, 111 – Apto 61

Tel: (11) 2601-2205 / Cel: (11) 98484-4111

Brasileiro – Casado – 01 Filho

Cep: 03186-020 - Mooca - São Paulo - SP

e-mail: psjusto@hotmail.com

Objetivo: Comercial / Vendas

Resumo de Qualificações:

- Graduado em gestão comercial com ênfase em administração atuando em cargos administrativos, comerciais e de gestão desenvolvidos dentro do setor comercial nos departamentos de vendas e compras e com vasta experiência de trabalhos in loco e home office.
- Carreira de 25 anos na gestão de negócios, área comercial e planejamento. Conhecimento aprofundado do conjunto de indicadores e desempenho do setor de O&M e Aftermarket. Definição e coordenação de todas as questões relacionadas a vendas de acordo com os objetivos estabelecidos pelo Board e geração de receita e lucratividade de acordo com as previsões e planos de crescimento. Vasta experiência na identificação e prospecção de novos mercados, desenvolvimento de novos produtos e segmentos, implantação de estratégias comerciais de posicionamento mercadológico, desenvolvimento de políticas de competitividade para o posicionamento perante a concorrência. Coordenação e participação direta na estruturação, desenvolvimento, treinamento de equipes comerciais e avaliação de desempenho. Responsável pela administração da rotina do setor como gerenciamento de contas de clientes, atendimentos, pós-vendas, orçamentos, elaboração de propostas comerciais e gestão de pessoas.
- Experiência de 14 anos na gestão de compras e logística tendo como principais atividades a facilidade em negociações e aquisições de produtos que envolvam grandes commodities de matéria prima, insumos, acessórios e vasto conhecimento em logística (programação, abastecimento e distribuição) tendo como principais funções o aprisionamento, o processo de fabricação e a distribuição física dos produtos acabados.
- Vivência em processos produtivos por meio de transformação de matéria prima em peças através de produção industrial (estamparia, chaparia, usinagem, injeção plástica, termoformagem, extrusão, ferramentaria, montagens, solda, galvanoplastia e pintura).

Formação Acadêmica:

- Tecnologia em Gestão Comercial - Ênfase em administração (Graduação) - (Fatec Inter - Concluído 2010)

Cursos Complementares:

- Programa de técnicas de marketing e treinamento de vendas (AGA-PIT).
- Técnicas de vendas - módulos: concorrência e cliente (INA-Training).
- Atendimento ao cliente (Sebrae).
- CVMM - Técnicas de como vender mais e melhor (Sebrae).
- Técnica e Treinamento de Comunicação e Integração (Casa da Comunicação Consultoria e Treinamento).
- Princípios da conformação por estampagem (Pec-Predabon Engenharia e Consultoria).
- Curso de formação de Auditor de Sistema ISO 9000, ISO/TS 16949 e ISO 14000 - Ambiental (Setec).
- Conscientização da qualidade (Setec).
- 5S - Olho na qualidade (Sebrae).
- Sistema Kanban (INA-Training).

Principais Atividades e Experiências:

- Responsável pelo atendimento e gestão das principais contas das empresas, Montadoras, Sistemistas e Distribuidores, Aftermarket e Mercado Reposição em geral.
- Administração de vendas e coordenação da equipe com experiência in loco e home office (auxiliares, assistentes, orçamentistas, vendedores, representantes).
- Visitas e reuniões periódicas e prospecção de novos mercados e clientes.
- Hábil no relacionamento com clientes em negociações comerciais.
- Elaboração e acompanhamento do budget anual.
- Avaliação, análise e desenvolvimento de novos negócios,
- Elaboração de orçamentos e propostas comerciais.
- Levantamento das evoluções de custos dos produtos comercializados pela empresa.
- Definição de metas e elaboração do planejamento estratégico.
- Controle de margem e aplicação de markup sobre os preços de vendas dos produtos.
- Realinhamento de preços junto aos clientes quando eles apresentarem defasagem gerada por reajustes frente ao repasse de dissídio coletivo, impactos sobre os preços de matéria primas e insumos ou aumentos provocados pela alta do câmbio.

Histórico Profissional:

Weloze Parts e Metalúrgica Weloze Ltda - abril/16 até o momento

Empresa nacional fabricante de peças estampadas (convencional e fineblank), soldadas, usinadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket e Mercado Reposição) **Cargo Executivo de Vendas.**

Jotaeme Fitafer Ind Metalurgica Ltda - janeiro/2016 a abril/2016

Empresa nacional fabricante de peças estampadas (convencional e fineblank), soldadas, usinadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket e Mercado Reposição) **Cargo Executivo de Vendas.**

Matrizaria e Estamparia Morillo Ltda - fevereiro/2010 a dezembro/2015

Empresa nacional fabricante de peças estampadas (convencional e fineblank), soldadas, usinadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket e Mercado Reposição) **Cargo Coordenador Vendas.**

Transtechology Brasil Ind e Com Ltda – novembro/2009 a fevereiro/2010

Empresa nacional fabricante de peças estampadas, soldadas, usinadas, anéis retenção e travamento, fixadores especiais, pinos elásticos, porcas rápidas, mola prato, arruelas, itens segurança para o setor automotivo (O&M, Aftermarket, Mercado Reposição, Construção Civil, Linha Branca e outros) **Cargo: Engenheiro Vendas.**

Matrizaria e Estamparia Morillo Ltda - junho/2009 a outubro/2009

Empresa nacional fabricante de peças estampadas (convencional e fineblank), soldadas, usinadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket e Mercado Reposição) **Cargo Executivo de Vendas.**

Asbrasil S.A - abril/2007 a fevereiro/2009

Empresa nacional fabricante de peças estampadas (convencional e fineblank), soldadas, usinadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket e Mercado Reposição) **Cargo Supervisor de Vendas.**

Ifer – Metais e Plásticos Ltda - julho/2003 a novembro/2006

Empresa nacional fabricante de peças estampadas, soldadas, pintadas, galvanizadas, peças plásticas injetadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket, Mercado de Reposição, Construção Civil, Linha Branca e outros) - **Cargo Vendedor Técnico.**

Primo Industrial Termoplástico Ltda – janeiro/1998 a julho/2003

Empresa nacional fabricante de peças injetadas, maciças e a gás, pintadas, tratadas e conjuntos montados para o setor automotivo (O&M, Aftermarket, Mercado de Reposição, Construção, Farmacêutico, Linha Branca, e outros) - **Cargo Vendedor.**