

# Renato Seiji Horota



Situação atual - empregado

## Dados pessoais:

34 anos, união estável, sem filhos.

Canoas/RS

Natural de Porto Alegre, Rio Grande do Sul

Fones – (51) 999069724

E-mail – [seijihorota@hotmail.com](mailto:seijihorota@hotmail.com)

Skype - Rhorota

CPF – 003.925.340-61

RG - 9083509993

Data de nascimento – 26/07/1984

Filiação – Edson Kazumi de Oliveira Horota e Estela Mares Haupenthal

Carteira de habilitação – B

## Formação acadêmica:

Graduação – Administração com Habilitação em Comércio Exterior/UNISINOS/2009

## Idiomas:

Inglês – nível Avançado

Espanhol – nível básico

Alemão – nível básico

## Informática:

- Pacote Office

- Sistemas de gestão empresarial (SAP, Oracle)

## **Qualificação profissional:**

15 anos de experiência profissional em multinacionais, atuando nas áreas de Suprimentos/Custos/Sourcing/Compras/Importação/Logística/Comercial;

Agente internacional de identificação de fornecedores globais da empresa Coreana (TRIDGE).

Desenvolvimento e implementação de políticas e procedimentos para a área de Suprimentos, análise e reestruturação de processos de aquisição, homologação de fornecedores nacionais e internacionais conforme normas da organização.

Na indústria, importação, compras nacionais e análise de custos de máquinas e equipamentos e itens produtivos para a indústria:

- Chicotes elétricos;
- Itens de instrumentação;
- Soldados;
- Estampados;
- Injetados (plásticos);
- Extrudados;
- Tubulação;
- Usinados;

Na construção civil (matéria prima para produção de argamassa, concreto, cimento), e no setor aeronáutico (componentes pneumáticos) assim como contratações de serviços de diversos tipos;

Experiência no sistema Oracle e Key-User (Usuário chave) do sistema SAP/R3 no módulo MM (Gestão de Materiais/Suprimentos), interface com os módulos do SAP CO/FI/SD, nota fiscal, importação, revisão de faturas, processo de compra, elaboração de RFQ, entrada de material, logística. Padronização e criação de descrições de materiais, elaboração de fluxos dos processos e procedimentos para cadastro de materiais, fornecedores e usuários.

No setor de Meio Ambiente, na área comercial e de contratações, elaboração e projeções de relatórios de tendências mercadológicas na tomada de decisão. Elaboração de orçamentos, proposta comercial e prestação de suporte à equipe de vendas no esclarecimento de dúvidas sobre produtos e serviços juntamente com área técnica. Elaboração de boletins de medição e cronogramas físico-financeiro para acompanhamento de empreendimentos. Análise e elaboração de contratos de fornecimento. Contratações de serviços para execução de programas ambientais.

## **Atualização profissional:**

- Academia MM SAP (SAP/Unisinos)
- Orientação para crédito Brasil empreendedor;
- Auditor interno ISO TS 16949;
- Auditor interno ISO 9001;
- GQF sistema (gestão da qualidade de fornecedor);
- Práticas Cambiais;

- Planejamento estratégico e formação de preço para exportação;
- Gerenciamento de Projetos-TRACE GP;

## **Trajetória profissional:**

### **Empresa:**

**ABG Engenharia e Meio Ambiente Ltda – (Out/15 – atual)**

**Cargo: Supervisor Comercial**

#### **Principais responsabilidades:**

- Área comercial/compras, elaboração de propostas técnico-comerciais para consultoria na área ambiental para os seguintes setores:
  - Energia, geração/distribuição/transmissão (EÓLICA, HIDRELÉTRICA, PCHs, TERMELÉTRICA);
  - Indústria;
  - Mineração;
  - Rodovias;
  - Loteamentos;
- Desenvolvimento e contratação de fornecedores de serviços para execução de programas ambientais;
- Prospecção comercial;
- Análise de contratos de clientes e de fornecedores, elaboração de boletins de medição e cronogramas físico-financeiros;
- Análise e preparação de proposta e documentação para licitações.

### **Empresa:**

**ABG Engenharia e Meio Ambiente Ltda – (Fev/15 – Out/15l)**

**Cargo: Prestador de serviço na área Comercial/Compras**

#### **Principais responsabilidades:**

- Assessoramento comercial e de suprimentos visando a elaboração de propostas técnico-comerciais, solicitação de orçamentos e prospecção comercial.
- Desenvolvimento e implementação de políticas e procedimentos para o Suprimentos da empresa, análise e reestruturação de processos de aquisição, homologação de fornecedores.

- Análise de contratos de clientes e de fornecedores, desenvolvimento de fornecedores e elaboração de boletins de medição e cronogramas físico-financeiros.

## **Empresa:**

### **ETM Engenharia Ltda. – (Dez/12 – Setembro/14)**

Como Pessoa Jurídica, prestei consultoria em Compras para a empresa ETM Engenharia Ltda referente a um projeto de EPCM (Engenharia/Compras/Importação/Construção/Gerenciamento) de um empreendimento que tem como negócio a produção de óleo para (cosméticos, biocombustível, alimentação e lubrificação) a partir de micro-algas patrocinado pela Solazayme & Bunge inédito no mundo.

## **Cargo: Coordenador de Compras**

### **Principais responsabilidades:**

- Estabelecer e implementar as melhores práticas, políticas e procedimentos para a área de Suprimentos, reestruturação de processos de aquisição, homologação de fornecedores nacionais e internacionais.
- Gerenciamento do projeto.
- Coordenar o setor de Compras/Suprimentos do empreendimento. Área Civil (arquitetônica, estrutura de concreto, metálica e prédios), Automação e controle, Tubulação, Instrumentação, Elétrica, Equipamentos para laboratório e para planta em geral. Todo tipo de válvulas, bombas, agitadores, decantadores, tanques, ETE, Filtros. Contratação de serviços de facilities para todo o empreendimento assim como a parte logística.
- Análise estratégias e atividades de concorrentes, elaboração e projeções de relatórios de tendências mercadológicas para subsidiar informações à gerência na tomada de decisão. Participação em orçamentos e prestação de suporte à equipe de vendas no esclarecimento de dúvidas sobre produtos e serviços.

PROJETO <https://www.youtube.com/watch?v=Jn-p3jxGvfk>

## **Empresa:**

### **InterCement Ltda – (Out/11 – Dez/12)**

Empresa brasileira de capital privado controlada pela Camargo Corrêa S. A., a InterCement é líder nos mercados de cimento de Portugal, Argentina, Moçambique e Cabo Verde, vice-líder nos mercados brasileiro e paraguaio, além de ter relevante atuação na África do Sul e no Egito.

### **Cargo: Comprador Técnico (Corporativo)**

#### **Principais responsabilidades:**

- Estratégias de compras, incluindo negociações corporativas e aquisições para investimento.
- Importação de matéria prima para produção de cimento, argamassa e concreto;
- Gestão de contas nacionais, redução de custo total (TCO) e ampliação de performance de produtos.
- Expertise em desenvolvimento de contratos para todo o grupo tendo que negociar para filiais por todo o Brasil.
- Avaliações, alterações e solicitações de requests para mudança de Códigos de imposto para diversos cenários fiscais dentro do SAP R/3.

### **Empresa:**

**EPCOS do Brasil Ltda – (Ago/05 – Out/11)** – Indústria de Componentes eletrônicos parte do grupo japonês TDK Co.

### **Cargo: Comprador Pleno**

#### **Principais responsabilidades:**

- Negociação de matérias primas (itens produtivos) nacionais e importadas para capacitores;
- Compras Nacionais e Internacionais, procedimentos administrativos internos via sistema operacional SAP R/3, tais como revisão de faturas. Elaboração de Po's (purchase orders -ordens de compra) e RFQ (request for quotation – solicitação de cotação), follow up destes pedidos, análise e negociação de preços e de cotações, contato com forwarders e desembaraço alfandegário. Break down cost.
- Análise da cadeia geral de Suprimentos de itens produtivos;
- Key-user SAP MM. Análise de negócios e processos para melhor utilidade do sistema SAP/R3 no módulo MM (Gestão de Materiais) nas áreas de Compras, Logística, Entrada de material, Lançamento de Nfs;
- Interface com módulos do sistema SAP CO e FI;
- Desenvolvimento e avaliação de fornecedores;
- Controle de qualidade de fornecedores planejamento da produção MRP via SAP R/3.
- Demonstrações de Ganhos de compras e preparação de relatórios gerenciais para apresentação da Diretoria em convenções anuais de unidades fabris aonde se mostra os ganhos e perdas em comparação ao orçamento (Budget) e previsões para o ano seguinte.

### **Empresa:**

**VEM – Varig Engenharia e Manutenção – (Ago/04 – Ago/05) –** Atual TAP Engenharia e Manutenção Brasil. Multinacional do ramo aeronáutico que tem por objetivo a manutenção e conversão de aeronaves.

**Cargo: Almoxarife**

**Principais responsabilidades:**

- Recebimento e estocagem de componentes importados destinados as aeronaves utilizando o Sistema SAP/R3;
- Interlocutor perante o fornecedor estrangeiro e área técnica da empresa para esclarecimento de dúvidas entre as partes;
- Experiência como usuário módulo SAP R/3 módulo WM e MM.

## **Referências profissionais:**

- **Nome:** Eduardo Drehmer
- **Empresa:** TDK Co.
- **Cargo:** Gerente de marketing
- **Fone:** 00 14 1 (732) 319-1831
- **Email:** eduardo.drehmer@epcos.com
  
- **Nome:** Alex Melo Tomazetti
- **Empresa:** Epcos do Brasil Ltda
- **Cargo:** Gerente de Compras
- **Fone:** (51) 8163-6766
- **Email:** alex.melo@epcos.com
  
- **Nome:** Marcelo Cardoso Braga
- **Empresa:** Epcos do Brasil Ltda
- **Cargo:** Gerente de Compras
- **Fone:** (51) 8272-6252
- **Email:** marcelo.braga@epcos.com
  
- **Nome:** Gilvan Schabbach
- **Empresa:** ETM Engenharia Ltda.
- **Cargo:** Gerente de Compras
- **Fone:** (51) 8248-9714 e (51) 9551-2793
- **Email:** gilvansch@hotmail.com
  
- **Nome:** Rogério Mairesse
- **Empresa:** InterCement
- **Cargo:** Comprador Técnico
- **Fone:** (51) 9731-9836
- **Email:** rogerio.mairesse@gmail.com