

Tatiane Mariano Xavier

40 anos (04/03/1977) - Solteira
Rua: Ângelo Lourenço Tesser 1258 /1103 Bairro: Delazzer
Caxias do Sul/ RS
(54)99975.76.76 / (54)3238.17.70
Email: tatianemx@hotmail.com

OBJETIVO PROFISSIONAL

Area comercial e/ou marketing

RESUMO DAS QUALIFICAÇÕES

- Experiência de mais de 15 anos na área comercial de empresas do ramo alimentício, automobilístico e de moveis.
- Conhecimento pratico de implementação de planejamento estratégico.
- Visão estratégica de negocio orientada para resultados.
- Ética, visão sistêmica e espirito de equipe motivador com habilidade para formação de equipe de alto rendimento.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- **Bacharelado em Administração de Empresas**
Concluído em 18/02/2000 pela Universidade Federal de Santa Maria - RS.
- **Pós-Graduação MBA em Marketing**
Concluído em 06/07/2003 pelo Centro de Ensino Empresarial – FGV Management – Caxias do Sul – RS.
- **Programa de Desenvolvimento de Executivos**
Concluído em 10/12/2008 pelo Centro de Excelência Empresarial – CENEX – Porto Alegre - RS RS.

CONHECIMENTOS

- Idiomas: Inglês e Espanhol – nível intermediário
- Informática: Windows/Word/Excel/Power Point/Internet/Outlook/Corel Draw.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

02/2014 ate os dias atuais

Empresa: ARTETILICA INDÚSTRIA METALURGICA LTDA.

Cargo: Gerente Comercial

Atividades Desenvolvidas: Estruturação e gerenciamento de equipe de representantes comerciais em vários estados do país; organização e acompanhamento de metas e indicadores de desempenho; potencialização de regiões para novos mercados e segmentos de atuação; responsável pelo gerenciamento da equipe de vendas interna e externa; organização e participação de feiras e eventos de arquitetura e varejo; gestão do portfolio de clientes e prospecção de novos; organização e acompanhamento de trabalho específico para redes varejistas de acessórios para movelaria, industrias de alto padrão, atendimento a arquitetura , marcenaria de luxo e casa de iluminação.

01/2011 a 02/2014

Empresa: REVAL INDÚSTRIA METALURGICA LTDA.

Cargo: Gerente Marketing e Gerente Comercial e Marketing

Atividades Desenvolvidas: Responsável pelo planejamento estratégico da empresa, analise do ciclo de vida de produto; pos vendas e assistência técnica, ciclo de desenvolvimento de novos produtos; organização,planejamento e execução de treinamentos, convenções, feiras e eventos; administração e

controle da equipe comercial interna e externa da empresa. Responsável pelas grandes contas do varejo e da indústria.

08/2010 a dez/2010

Empresa: MONDIALE INDÚSTRIA METALURGICA LTDA.

Cargo: Consultoria Comercial

Atividades desenvolvidas: Reestruturação administrativa da área comercial e vendas, contratação de representante, definição de políticas comerciais e de lançamentos de novos produtos, desenvolvimento de catalogo de produtos.

09/2005 ate 03/2010

Empresa: IMOBRA INDÚSTRIA DE MOTORES ELETRICOS LTDA

Cargo: Comercial/Marketing

Atividades desenvolvidas: Segmentação geográfica de atuação dos representantes, mapeamento e contratação de representantes para as áreas descobertas;definição de política comercial de credito, preços e produtos, criação do site da empresa; coordenação e acompanhamento de exportações diretas e indiretas;planejamento, organização e execução de eventos internos e externos;campanhas publicitárias e pesquisa de mercado; coordenação das vendas diretas e vendas indiretas da empresa; elaboração, estruturação e acompanhamento de pesquisas e estudos de mercado, envolvendo satisfação dos clientes, ação da concorrência, oportunidades de mercado, bem como realizar análises de mercado a partir de levantamentos, tendências, informações internas e da concorrência.

06/2003 até 08/2005

Empresa: MOINHOS GALÓPOLIS S.A

Cargo: Analista de Marketing

Atividades desenvolvidas: Atuação na área comercial/marketing atuando no desenvolvimento de campanhas de vendas, suporte a representante, estatísticas de vendas, análise da concorrência, desenvolvimento de novos produtos, organização de eventos e feiras,promoções, produção de material publicitário e folheteria junto às agências de publicidade e propaganda realização da primeira convenção de vendas com os representantes comerciais da empresa, idealização do logo corporativo, remodelação das embalagens, lançamento de novos produtos para a linha industrial e domestica, prospecção de novos clientes,implementação do sistema de palm top no recebimento de pedidos, implantação do sistema gerencial para a área comercial

01/2003 até 06/2003

Empresa: FANTON ACESSÓRIOS LTDA.

Cargo: Assistente de Vendas e Coordenadora de Expedição

Atividades desenvolvidas: Coordenação das áreas de expedição, faturamento, notas fiscais e controle de qualidade de uma empresa de médio porte do setor calçadista. Atuante na área de vendas e atendimento a clientes e representantes do setor calçadista.

Tatiane Mariano Xavier