

Éden Felipe Bezerra

Casado; 37 Anos,
Diadema – SP.
Tel.: (11)96012-1566
edenfelipe1@hotmail.com

Objetivo: Coordenador – Gerente Comercial / Gestor de Contas

Formação Acadêmica

MBA em Gestão de Marketing e vendas – FaculMinas
Graduado em Gestão da Qualidade Faculdade ANHANGUERA

Experiência Profissional

Bins Borrachas

Maio 2022 – Junho 2025

Coordenador Regional de Vendas

Gestor Regional atuando no Nordeste e Sudeste do Brasil com responsabilidade de operação comercial nos planejando e implementando as táticas, segundo estratégias pactuadas com a organização

- Gestão de equipes de vendas e representantes
- Gestor de grandes contas, Distribuidores Nacionais
- Minimizar impactos no fluxo de vendas, com objetivo de melhorar os resultados na rede de clientes.
- Acompanhar evolução, e fidelização de marca, de forma consultiva e proativa nos dealers;
- Gerir negócios (Varejo e Atacado) visando ganho de share, seja via novas prospecções, ou aumento de sell in com foco em resultado (venda mix);
- Trabalhar sell-in e sell-out de maneira consultiva e estratégica, foco no planejamento Geral;
- Análise de indicadores comerciais e tendências de mercado.

ItalSpeed – Automotive Ltda.

Out. 2020 – abril 2022

Gerente Regional de vendas

Funções:

- Gestor Regional atuando no centro-oeste e sudeste com responsabilidade de operação comercial nos planejando e implementando as táticas, segundo estratégias pactuadas com a organização
- Gestão de equipes de vendas.
- Minimizar impactos no fluxo de vendas, com objetivo de melhorar os resultados na rede de clientes.
- Acompanhar evolução, e fidelização de marca, de forma consultiva e proativa nos dealers;
- Gerir negócios (Varejo e Atacado) visando ganho de share, seja via novas prospecções, ou aumento de sell in com foco em resultado (venda mix);
- Trabalhar sell-in e sell-out de maneira consultiva e estratégica, foco no planejamento Geral;
- Análise de indicadores comerciais e tendências de mercado.

Incodiesel Tubulações Automotivas

Julho 19 - set. 2020

Gestor de contas - Nacional

Funções:

- Projeções de vendas nível nacional
- Prospecção e Captação de novos clientes (Distribuidor regional e também Nacional)
- Promotoria e persuasão da Marca
- Gerenciamento de Campanhas de vendas
- Gerenciamento de Representantes regionais.
- Treinamento e Palestras técnicas sobre produtos para Clientes e Colaboradores.
- Suporte técnico no pós-venda.

Astro Tecnologia

Maio 17- julho 19

Gestor de contas - Regional

Funções:

- Projeções de metas de vendas Regional Sudeste
- Gestor de contas Especiais em indústrias, revendas e clientes finais de Grande Porte(B2B)
- Gestão de pasta de clientes (Farmer)
- Prospecções e definição de distribuidores.
- Treinamento e Palestras técnicas sobre produtos para Clientes e Colaboradores.
- Suporte técnico no pós-venda.

INFORMATICA

Office, Outlook, Microsiga TOVTS (PROTEUS).

SAP, AUTOCAD 2D, CRM

Idiomas

Inglês intermediário - Cursando

Cursos Complementares

Desenho Técnico para Mecânica- SENAI

AUTOCAD 2D- SENAI

Introdução a NBR ISO 9001/2015– ACT

Gestão de projetos – FGV

Instalação e Administração de CRM – SALESFORCE

Instalação e Administração de CRM – AGENDOR

SENAC Gestão de Custos e formação de Preços- SENAC

Básico em Marketing – SENAC

Excel Básico- SENAI

Excel Avançado - DIGICAD

Técnicas de Negociação e Spin Selling - Sindipeças