

Geromildo Aleixo da Silva

Casado, 54 anos

Rua: Flora Magnabosco, 303 Apto 102 – **Bairro:** Panazzolo Caxias do Sul / RS

Contato: (54) 99924.2708

E-mail: tito.aleixo@gmail.com

CNH:B

OBJETIVOS

Área comercial / Assistência Técnica/ Gestão

HABILIDADES

- Bom relacionamento em equipe;
- Responsabilidade e comprometimento;
- Organização, dedicação;
- Simpatia, flexibilidade;
- Negociação;

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Ensino Médio Completo

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

04/09/2014 a 27/06/2018 - **TULUM COMERCIAL DE FERRAGENS LTDA**

Cargo: Vendas Externas e Internas

Funções Exercidas: Responsável pela prospecção e abertura de carteira de clientes, visitação e atendimento externo a clientes na serra e região; Acompanhando atendimentos e satisfação do cliente, realizando o pós venda, pedidos, entrega de mercadorias, acertos e negociações finais.

01/08/2013 a 04/05/2014 - **AUTOMATEC AIR SERVICE**

Cargo: Vendas Externas

Funções Exercidas: Responsável pela prospecção e abertura de carteira de clientes na Serra e Região, visitação e atendimento externo a clientes na serra e região; Acompanhando atendimentos e satisfação do cliente, realizando o pós venda, pedidos, entrega de mercadorias, acertos e negociações finais.

01/04/2011 a 20/01/2013 - **TECNOVIDRO INDÚSTRIA DE VIDROS LTDA**

Cargo: Supervisor de Assistência Técnica

Funções Exercidas: Responsável pela visitação e atendimento interno e externo a clientes, SAC 0800 Pós vendas, planejamento e estruturação da assistência técnica, nomeação de postos autorizados para atendimento externo, acompanhamento dos atendimentos e satisfação do cliente e programação e autorização de pagamentos a autorizadas;

CURSOS E QUALIFICAÇÕES

- Operador e Programador de CNC Computadorizado;
- S 6.2 Hidráulica básica;
- Atendimento à clientes;
- Lid – Leitura e Interpretação de Desenho, Metrologia, itc;
- Cipa, Conscisa;
- Fluxograma – Elementos de Processos – Lay Out;
- Procedimento e Instr. De trabalho – kamban – Técnicas de Soluções de Problemas;
- Telemarketing – Técnicas de Atendimento e Venda;
- 9º fórum de Administração;
- Resgate da Auto Estima;
- Excelência em Vendas;
- MS dos Editor de Texto;
- Operador de Torno de Centro de Usinagem CNC Computadorizado;

OBS:

Possuo 15 anos de experiência, em vendas internas e externas e área técnica, prestando acompanhamento, visitação, negociação, satisfação, pós vendas e prospecção de novos clientes, entrega de mercadorias e acertos.

Suporte a representantes bem como planejamento e estruturação de assistência técnica. Viagens para todo o Brasil.

Disponibilidade para início imediato, de horários e de viagens.

Caxias do Sul, Fevereiro de 2020.