

Samanta Indicatti Vargas

Brasileira, solteira, 35 anos
Rua Maximiliano Meletti, 835
Caxias do Sul – RS
Telefone: (54) 99159-0091

E-mail: samantavargas12@hotmail.com
www.linkedin.com/in/sivargas

OBJETIVO

Comercial ou Marketing.

RESUMO

Profissional da área de vendas, apaixonada por estratégias de Marketing de alto retorno. Mais de 10 anos de experiência em empresas de médio e grande porte. Conhecimento teórico adquirido em excelentes instituições de ensino. Determinada e com foco em resultados.

FORMAÇÃO

- **Pós-graduado em Marketing. FGV**, conclusão em 2011.
- Bacharel em Ciências Econômicas. UCS, conclusão em 2006.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

• **06/2016-12/2017 Bitcom Internet** – Analista de Negócios

Principais atividades: Suporte ao processo de expansão de franquias da marca Bitcom, realizando atividades no desenvolvimento dos Manuais de Franquias e análise de mercado para captação de novos franqueados. Apoio nas ações de endomarketing visando a melhor adaptação diante da cultura de unidade para franqueadora. Participação na criação do primeiro sistema de franquias de internet do Brasil. Suporte na abertura de franquias ministrando treinamentos de sistemas, produtos e vendas (varejo e corporativo). Atuação nas vendas de franquias, captação de provedores e investidores para fornecimento de mídias e multisserviços.

• **12/2015-06/2016 – Gesto Comunicação Digital** – Analista de Marketing - SEO

Principais atividades: Vendas de sites gerenciáveis com leitura otimizada para o Google, interligados com redes sociais e blog. Confecção de relatórios de controle Consultoria de Marketing em SEO (Search Engine Optimization). Ampliação da carteira de clientes através de vendas internas e externas.

• **11/2013-12/2014 Future Participações Ltda** – Analista de Marketing

Principais atividades: Captação de cliente para consultoria Financeira, Marketing e Jurídica. Desenvolvimento de consultoria na área Marketing, Planejamento Estratégico e Tático: plano de publicidade em mídias tradicionais e digitais, promoção de vendas, programas de incentivo, comunicação interna e externa.

• **01/2004-11/2013 – Randon Administradora de Consórcios Ltda.** – Analista Pleno de Marketing

Principais atividades: Responsável pela condução dos processos de Publicidade da rede de franquias Racon, participação no planejamento estratégico e tático de marketing da marca e de cada unidade da rede de franquias (50 pontos de vendas no Brasil), organização e planejamento dos treinamentos e capacitação de vendas, administração de investimentos.

Desenvolvimento de campanhas publicitárias, feiras e eventos, promoções e ações tradicionais e digitais. Responsável do projeto e implantação da padronização do processo de publicidade Racon no que diz respeito à investimentos - Política de Marketing. Condução de programas internos de qualidade como: 6'S, Melhorias e Inovação e Auditora interna da ISO.

IDIOMAS

- Inglês – Intermediário - Fisk.
- Espanhol – Intermediário – ECELA - Lima e Cusco no Peru, Buenos Aires e Mendoza na Argentina.

CURSOS DE QUALIFICAÇÃO

- Curso Complementar – Vendas Consultivas – FSG - (2018)
- Curso Complementar – Formação de Consultores – FGV (2014)
- Curso Complementar – Chora PPT – Perestroika (2014)
- Curso Complementar - Identidade Visual – (Faculdade Latino América, 2013)
- Curso Complementar - Gestão de Vendas - FGV (2010)

INFORMAÇÕES ADICIONAIS APRESENTAÇÃO

Atuação em *Cold Colling* para representante comercial de vestuário, nobreaks e estabilizadores e vendas de serviços desde dezembro de 2017.

Voluntária por dois anos no programa Junior Achievement.